



Marcel Monteba

Business Improver

Contact

 Werkomgeving: Nederland

 [linkedin.com/in/marcelmonteba/](https://www.linkedin.com/in/marcelmonteba/)

Meer info?

Neem contact op met:
jan.kuijer@in2improvement.nl
06-22189078

peter.holtkamp@in2improvement.nl
06-25633243

Expertisegebieden

- Financiering
- Financiële analyse
- Bedrijfsanalyse
- Customer Due Diligence

Branche ervaring

- Financiële dienstverlening
- Zakelijke dienstverlening

Ik ben een gedreven bedrijfs- en financieringsadviseur en help bedrijven aan een (nog) betere toekomst. Met ruim 20 jaar ervaring in het zakelijk segment van het bankwezen heb ik strategisch advies gegeven over investeringsplannen, moderne wijzen van financieren en talloze bedrijfsanalyses opgezet.

Mijn tip aan ondernemers is om eens financiering aan te vragen wanneer je het (nog) niet nodig hebt. Het is heel waardevol om te horen hoe een financieel analist jouw onderneming beoordeelt en waaraan gewerkt kan worden. Een betere financiële presentatie leidt tot voordelen. Immers ook afnemers en leveranciers (via creditratings) en potentiële kopers kijken zo naar jouw onderneming.

Mijn vertrekpunt is dan ook een financiële analyse. Dit kan een quick scan zijn of een uitgebreider consult. Mijn stelling is: "financiële cijfers zijn een getalsmatige weergave voor waar je als onderneming voor staat". Ik leg verbinding hiertussen en als deze spiegel een ander beeld laat zien, dan zijn er mogelijkheden tot verbeteringen.

Hier komen in2improvement en ik samen. Wij geloven in het ontwikkelen van organisatie vanuit een brede kijk. Niet alleen met een financiële blik maar ook met aandacht voor strategie, sales, HR, ICT, juridisch etc. Het is mijn missie is om bedrijven te verbeteren met plezier voor nu en in de toekomst. In mijn jargon heet dat Continuïteit.

Ik ambieer een positief en opbouwende gesprekspartner te zijn voor de ondernemer. Dit doe ik objectief, onafhankelijk en met structuur.

Mijn toegevoegde waarde

- >20 jaar ervaring in zakelijk bankieren
- Kijken en vergelijken
- Anders durven denken
- Probleemanalyse en zoeken naar oplossingen



Marcel Monteba

Business Improver

Opleiding

HEAO commerciële economie
2005 | Hogeschool van Utrecht 2005

Trainingen

- Bedrijfsanalyse
- Financiële analyse
- Toelichting schrijven
- Bedrijfsfinancieringen
- Cashmanagement
- Bijzonder Beheer
- Communiceren
- Projectmatig werken
- Customer Due Diligence

Vaardigheden

Talen

Nederlands ★★★★★
Engels ★★★★★

Software

MS Office ★★★★★

Ervaring

Bedrijfs- en Financieringsadviseur
2020 – heden | Lighthouse Professionals
Lighthouse Professionals is sparringpartner voor middelgrote ondernemingen in het MKB. Het is mijn missie om een onderneming waardevol, financierings- en verkoopwaardig te laten zijn. In andere woorden: Continuïteit, in Control, Cash(flow).

Als oprichter heb ik jarenlange ervaring in het financieel beoordelen van ondernemingen en leg verbinding tussen de cijfers en hoe de onderneming zich positioneert en presenteert. Als deze spiegel een ander beeld laat zien, schakel ik professionals in om bij te sturen daar waar nodig. Zij zijn gespecialiseerd op terreinen zoals:
- (Marketing)strategie, Sales, HR, Bedrijfsprocessen
- ICT / Cybersecurity, Juridisch

Financieringsadviseur

2016 – 2020 | SmartFunding (franchisenemer)
SmartFunding helpt Nederlandse MKB-ondernemers bij het aanvragen en verkrijgen van financiering tussen de € 250.000 en 5 miljoen euro. Met kennis, persoonlijke begeleiding en een onafhankelijke balansrating heb ik als financieringsadviseur ondernemers ondersteunt bij het bepalen van een financieringsmix die precies past bij de klant en de toekomstplannen.

Bancair professional

2011 – heden | Marcel Monteba (ZZP)
Als zzp-er heb ik binnen het domein zakelijk financieren en klantonderzoek (Know-your-customer) opdrachten voor banken uitgevoerd. Daarbij de volgende rollen ingevuld:
adviseur bedrijven, accountmanager Zakelijke Relaties
intern accountmanager Zakelijk Relaties/Grootzakelijk
assistent accountmanager Bijzonder Beheer
analist Financial Economic Crime, team Santions
analist Customer Due Diligence

Bancair professional

2007 – 2011 | Rabobank Nederland (Connect)
Rabobank Connect was de interimclub van de organisatie. Als bancaire professional heb ik diverse rollen vervuld op lokale vestigingen.